

**Клиентам, осуществляющим
внешнеэкономическую деятельность****Рекомендации к внешнеэкономическим контрактам**

В ходе рассмотрения внешнеэкономических контрактов банками часто констатируются случаи, когда стороны по контракту не указывают конкретные сроки поставки товара (выполнения услуг, работ), а также - сроки оплаты товара (услуг, работ). Указание данных сроков особенно важно при осуществлении авансовых платежей при импорте товара (услуг, работ) и при оплате товара (услуг, работ) по факту поставки при экспорте товара (услуг, работ) в рамках контракта. Также, при осуществлении авансовых платежей за импортируемые товары (работы, услуги) в контракте желательно прописывать срок возврата аванса в случае непоставки товара (невыполнения услуг, работ). Согласно статье 19 Закона от 10.12.2013 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» при осуществлении внешнеторговой деятельности резиденты обязаны представлять уполномоченным банкам информацию:

1) об ожидаемых в соответствии с условиями договоров (контрактов) максимальных сроках получения от нерезидентов на свои счета в уполномоченных банках иностранной валюты и (или) валюты Российской Федерации за исполнение обязательств по указанным договорам (контрактам) путем передачи нерезидентам товаров, выполнения для них работ, оказания им услуг, передачи им информации и результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них;

2) об ожидаемых в соответствии с условиями договоров (контрактов) максимальных сроках исполнения нерезидентами обязательств по указанным договорам (контрактам) путем передачи резидентам товаров, выполнения для них работ, оказания им услуг, передачи им информации и результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них, в счет осуществленных резидентами авансовых платежей.

Таким образом в контракте должны быть указаны сроки поставки товара (выполнения услуг, работ) и сроки оплаты товара (услуг, работ).

Обращаем Ваше внимание на то, что сроки по поставке товара (выполнению услуг, работ) после осуществленной предоплаты, по оплате товара (работ, услуг) после его вывоза с территории РФ (фактического выполнения услуг работ), а также по возврату авансовых платежей, должны иметь экономический смысл. Также, обязательным условием является соблюдение сроков, предусмотренных внешнеэкономическим контрактом. Так, в статье 19 Закона от 10.12.2013 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» говорится, что:

при осуществлении внешнеторговой деятельности резиденты обязаны в сроки, предусмотренные внешнеторговыми договорами (контрактами), обеспечить:

1) получение от нерезидентов на свои банковские счета в уполномоченных банках иностранной валюты или валюты Российской Федерации, причитающейся в соответствии с условиями указанных договоров (контрактов) за переданные нерезидентам товары, выполненные для них работы, оказанные им услуги, переданные им информацию и результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них;

2) возврат в Российскую Федерацию денежных средств, уплаченных нерезидентам за не ввезенные в Российскую Федерацию (неполученные на территории Российской Федерации) товары, невыполненные работы, не оказанные услуги, непереданные информацию и результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них.

Согласно статье 15.25 Кодекса РФ об административных правонарушениях за несоблюдение данных обязанностей, предусмотрен административный штраф.

Приводим основные условия, которые должны быть оговорены и указаны во внешнеэкономическом контракте.

Обязательные условия:

- Условия и сроки поставки товара (выполнения услуг, работ)
- Условия и сроки оплаты товара (услуг, работ)
- Ссылка на ИНКОТЕРМС
- Условия приемки товара по качеству и количеству
- Валюта контракта
- Валюта (валюты) платежа
- В случае осуществления платежей в валюте, отличной от валюты контракта, необходимо указывать курс пересчета. Например: пересчет осуществляется по курсу иностранных валют ЦБ РФ на день платежа
- Срок действия контракта
- Место и по законодательству какой страны осуществляется решение спорных ситуаций (Арбитраж)
- Форс-мажор
- Реквизиты сторон, с указанием юридических адресов и банковских реквизитов
- В контракте должно быть прописано, что товар подлежит ввозу на территорию РФ (вывозу с территории РФ)
- В контракте на экспорт товара (услуг, работ) должно быть прописано, что все банковские расходы осуществляются за счет Продавца (резидента). Это необходимо для того, чтобы сумма комиссии, которую взяли банки-посредники, не рассматривалась как недопоступление экспортной выручки. Пример: Резиденту поступила иностранная валюта в размере 950-00 долларов США и из свифт-сообщения видно, что нерезидентом было отправлено 1000-00 долларов США. Следовательно, 50-00 долларов США – комиссия банка нерезидента (скорее всего посредника).

Условия, которые желательно указывать во внешнеэкономических контрактах:

- Общая сумма контракта
- В предмете контракта прописать виды покупаемых/продаваемых товаров
- При осуществлении платежей в виде предоплаты, прописать условие возврата аванса, в случае непоставки товара (невыполнении услуг, работ) с обязательным указанием срока возврата
- Указать размер штрафных санкций в случае неисполнения сторонами своих обязательств по контракту (в особенности касается штрафных санкций, применяемых к нерезиденту)
- Указать в контракте - какое действие будет считаться поставкой товара. В особенности это важно в импортных контрактах, условием платежа которых является аванс. Указанный момент поставки товара должен подтверждаться документами. Это иногда «спасает» резидентов от штрафных санкций при нарушении 19 статьи Закона от 10.12.2013 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

Благодарим Вас за сотрудничество с нашим Банком!